

Pre-Sales Engineer - Roma

Descrizione azienda

Siamo una società di eccellenza nella fornitura di soluzioni tecnologiche per la sicurezza. Offriamo sistemi integrati di telecomunicazione e sicurezza. Attraverso una esperienza pluridecennale nel settore, siamo leader nella protezione delle infrastrutture critiche, nella realizzazione di sistemi di comunicazioni tattici per la Difesa e nell'implementazione di soluzioni complesse di telecomunicazioni e sicurezza nel settore energetico.

Posizione

Chi cerchiamo:

Cerchiamo una/o **Pre-Sales Engineer** che gestirà le attività di *Business Development* e di Proposta fino all'acquisizione del progetto.

La candidata/ il candidato prescelta/o farà parte del nostro team internazionale *di sales & proposal*.

La risorsa selezionata lavorerà presso la nostra sede sita a Roma, in Via Carlo Veneziani, 58, con disponibilità a trasferte europee e internazionali, anche di medio termine.

Attività Previste:

La candidata/il candidato dovrà:

- analizzare la documentazione della gara d'appalto, prendendo nota degli elementi critici
- progettare e ottimizzare sistemi di alto livello
- identificare soluzioni vincenti
- occuparsi della lettura e analisi dei documenti commerciali e tecnici dell'offerta, evidenziando le eventuali criticità
- interfacciarsi con fornitori e subappaltatori
- produrre analisi di stima di costo a seguito delle valutazioni tecniche e commerciali di gara
- presentazione della proposta nei tempi richiesti e in conformità con i requisiti di gara
- disponibilità a viaggiare per incontrare clienti o fornitori
- partecipare agli incontri con clienti, consulenti, produttori e altro personale tecnico e avrà quindi buone capacità relazionali.

Inoltre, deve essere in grado di lavorare sotto pressione e rispettare scadenze.

Requisiti e Competenze

- almeno 4 anni di esperienza nel ruolo in contesti simili nazionali e internazionali, preferibilmente all'interno dei settori Difesa, Energia, Infrastrutture Critiche e competenze orizzontali in telecomunicazioni, MEP, costruzioni
- familiarità nello sviluppo delle proposte per bandi internazionali
- padronanza nell' utilizzo dei prodotti MS Office: MS Project - Excel - Power Point - Word
- intraprendenza e predisposizione al lavoro di squadra
- Laurea Specialistica in Ingegneria Elettronica o delle Telecomunicazioni (o equivalenti);
- eventuali certificazioni saranno considerate un plus
- Inglese fluente, parlato e scritto

Altre informazioni

Cosa Offriamo:

- Contratto CCNL Metalmeccanico Industria
- Paga: commisurata in base al livello di esperienza
- Lavoro ibrido
- Buoni pasto (10 €)
- Assicurazione sanitaria integrativa: Fondo Contrattuale Metasalute (per incidenti professionali ed extra-professionali);
- Su richiesta: Fondo Pensione Cometa;
- In caso di missioni all'estero: assicurazione di viaggio e rimborso spese mediche

Se sei interessata/o all'opportunità e vuoi far parte della nostra squadra, candidati subito all'annuncio!

Pre-Sales Engineer - Rome

Company Description

We excel in providing security technology solutions. We offer integrated telecommunications and security systems. Through decades of experience in industry, we are a leader in critical infrastructure protection, implementation of tactical telecommunications systems for Defense, and implementation of complex telecommunications and security solutions in the energy sector.

Work Position

We are looking for:

We are looking for a **Pre-Sales Engineer** who will manage Business Development and Proposal activities up to project acquisition. The successful candidate will be part of our international *sales & proposal* team. The selected resource will work at our office located in Rome, in Via Carlo Veneziani, 58, with availability to European and international travels of medium term.

Expected Activities:

The candidate will be expected to:

- analyze tender documentation, noting critical elements
- design and optimize high-level systems
- identify winning solutions
- deal with commercial and technical bid documents, highlighting any critical issues
- interface with suppliers and subcontractors
- produce cost estimate analyses following technical and commercial bid evaluations
- submitting the proposal on time and in accordance with tender requirements
- willingness to travel to meet clients or suppliers
- attend meetings with clients, consultants, manufacturers and other technical personnel and thus have good interpersonal skills.

In addition, must be able to work under pressure and be able to work by deadlines.

Requirements and Skills

- at least 4 years of experience in similar roles in domestic and international contexts, preferably in defense, energy, critical Infrastructure sectors and horizontal expertise in telecommunications, MEP, construction
- be familiar with the development of proposals for international calls
- mastery in the use of MS Office products: MS Project - Excel - Power Point - Word
- resourcefulness and teamwork skills
- Master's degree in electronic or Telecommunications Engineering (or equivalent)
- any certification will be considered a plus
- Fluent, spoken and written English

More Information

What we offer:

- CCNL Metalmechanical Industry contract.
- Pay: commensurate with experience level
- Hybrid job
- Meal vouchers (€10)
- Supplementary health insurance: Metasalute (for occupational and non-occupational accidents)
- Upon request: Cometa Pension Fund
- In case of missions abroad: travel insurance and medical expense reimbursement

If you are interested in the opportunity and want to be part of our team, apply now!